

# Blev kunde ved tilfældighed

Det var ad tilfældighedens vej, at deltidslandmand Peder Olesgaard blev kunde hos økonomi-afdelingen i Djursland Landboforening.

Af Mathies Hvid Toft  
mht@landbrugsmedierne.dk  
tlf. 33 39 47 84

Peder Olesgaard har drevet deltidslandbrug siden 1990, men først i år bliver regnskabet lavet hos den lokale landboforening.

»Jeg har fået lavet markplaner hos dem, lige siden jeg begyndte for snart 24 år siden, men jeg har altid fået lavet mit regnskab hos en privat statsautoriseret revisor. De foreslog aldrig, om det ikke kunne være en ide også at få lavet regnskab hos dem,« siger han.

Peder Olesgaard sælger alt kødet til private. Det er meget vigtigt for ham, at hans landbrug er en sund og overskudsgivende forretning.

»Det var efter et møde i Videncentret for Landbrug, at en medarbejder derfra spurgte,

om jeg ikke kunne have gavn af økonomisk rådgivning fra en landboforening i stedet for revisorselskabet, og så blev jeg sat i kontakt med dem. Jeg får det til en tredjedel af prisen nu. Det havde været rart at vide for 20 år siden, jeg kunne have sparet en del penge,« siger han.

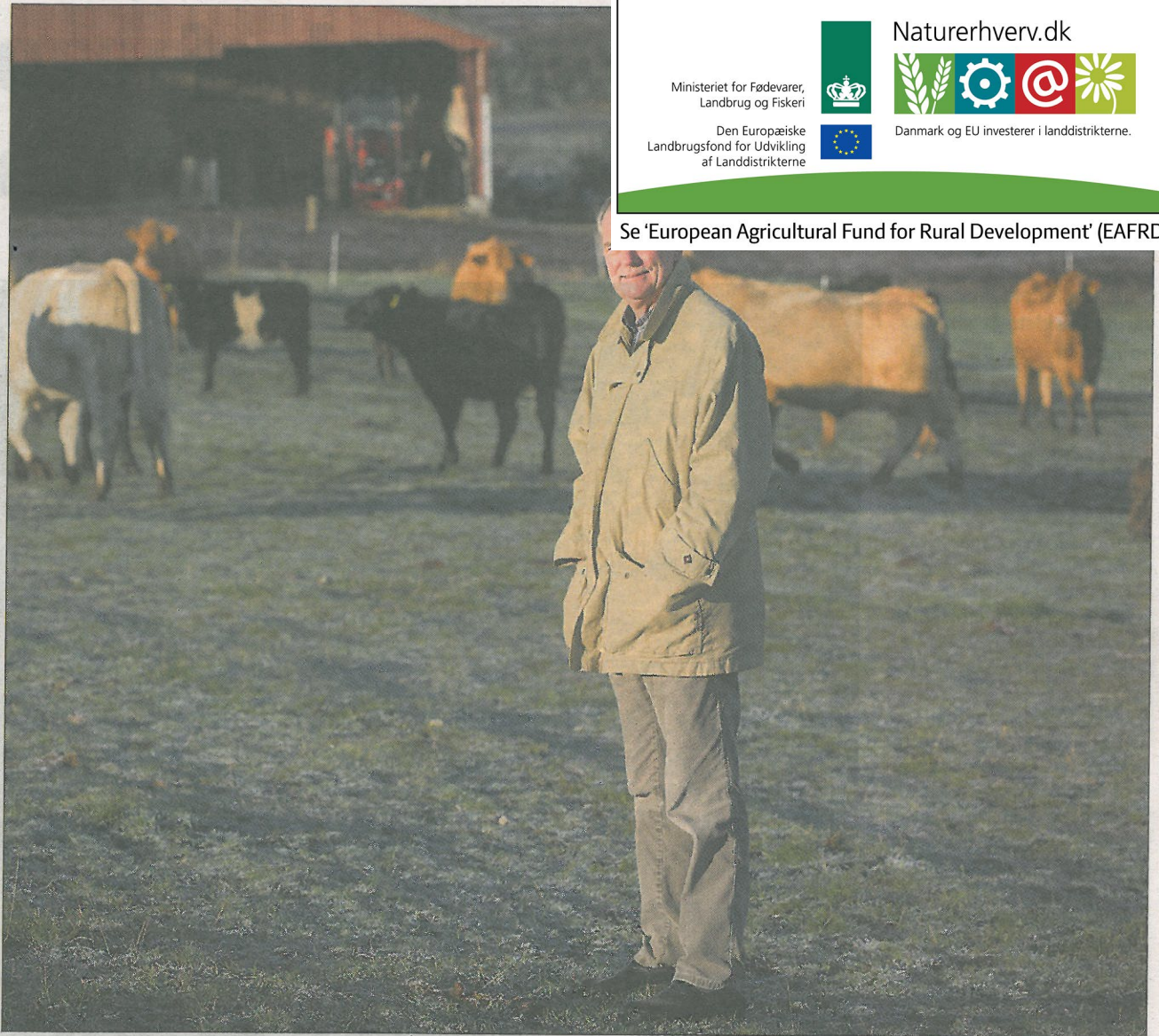
## Lær af lægerne

Peder Olesgaard er uddannet læge og har sideløbende med deltidslandbruget haft en klinik i Grenaa, hvor han bor. Han mener, at landbrugsrådgiverne kan lære af lægerne.

»Det er vigtigt at lytte og spørge ind, og så vejlede konkret ud fra det. Og oversætte fagudtryk til ord som alle forstår sådan, at kunden er tryk og bedre kan tage stilling,« siger han.

## Olesgaard Okse

- 50 køer af racerne: Angus, Simental, Blonde d'Aquitaine og Galloway.
- 13 hektar.



Se 'European Agricultural Fund for Rural Development' (EAFRD)



Rådgivning af deltidslandmænd som Peder Olesgaard kan være en ganske god forretning for både landmænd og rådgivningsvirksomheder. Foto: Jens Tønnesen.